



# ichwillumsatz.de



EINE MARKE DER LEADINGMIND GMBH

**Es findet immer ein Verkauf statt.  
Entweder Sie verkaufen dem  
Kunden Ihr Produkt oder der Kunde  
Ihnen sein NEIN.**

*David Ogilvy*



## HARD FACTS

**48% aller Verkäufer belassen es bei einem Call**

**25% versuchen es ein zweites Mal**

**17% starten einen dritten Versuch**

**10% bleiben nach dem dritten Mal freundlich & bestimmt am Kunden dran**

Quelle: Gallup Engagement Index Deutschland 2024

# DIE 7 GRÖSSTEN FEHLER IM VERKAUF

- 1. Kaufsignale werden übersehen**
- 2. Interessenten werden vergessen oder zu wenig kontaktiert**
- 3. Der Pitch sitzt nicht**
- 4. Keine Verkaufsstruktur im Gespräch**
- 5. Einwände überfordern Verkäufer immer wieder**
- 6. Die Verkäufer glauben die Ausreden der Kunden**
- 7. Talentvertrieb statt Training**



# FLEIß schlägt TALENT!

**2% aller Aufträge entstehen im Erstgespräch**

**3% benötigen nur zwei Kontakte**

**5% brauchen drei Kontakte**

**10 % benötigen mindestens fünf Kundenkontakte**

**80 % aller Geschäfte werden zwischen dem 5. & 12. Kontakt abgeschlossen**



# WENN JEDER IN DEINEM VERTRIEB...

- ✓ Bei wichtigen Punkten dasselbe Wording hat.
- ✓ Eine saubere Bedarfsanalyse beherrscht.
- ✓ Den Kunden nicht bedrängt & trotzdem immer die Verbindung hält.
- ✓ Sauber dokumentiert & sich nicht in Recherchen verliert.
- ✓ Und nicht zuletzt auch mit Zurückweisung umgehen kann.



Dann ermöglichen Deine Umsätze langfristig gesundes  
Wachstum & anhaltenden Unternehmenserfolg!

# DARUM LERNEN DEINE VERTRIEBLER...

**...mit Struktur im Gespräch & dem gesamten Vertriebsprozess, wie man echte Bindung & Mehrwert für den Kunden schafft**

**...die Erfolgstechniken der Top-Verkäufer aus mehr als 20 Branchen für Up-Selling, Cross-Selling, Re-Selling & Closing**

**...Einwände souverän in Kaufargumente umwandeln**

**...aus kontinuierlicher Verbesserung neue Motivation gewinnen**

**...nie wieder im "Beratermodus" Kaufsignale übersehen**

...

# PRAXIS-WORKSHOPS



- ✓ **Live-Training anhand eigener Inhalte**
- ✓ **Individuell an die Bedürfnisse angepasst**
- ✓ **2 Tage für besseren Wissenstransfer**
- ✓ **Praktische Umsetzung bereits im Workshop**
- ✓ **Gehirngerecht & mit Spaß bei der Sache**
- + **Echte Umsetzung durch begleitende  
Onlinekurse & anschließendes Online-Mentoring**

# PRAXIS-WORKSHOPS

	BASIC	ADVANCED	MASTERCLASS
Anzahl Seminartage	1 x 2	2 x 2	4 x 2
+ Sales Excellence Mentoring	<b>1 Monat</b> pro Teilnehmer	<b>2 Monate</b> pro Teilnehmer	<b>3 Monate</b> pro Teilnehmer
+ Onlinekurse	Transaktionsanalyse	Transaktionsanalyse Zeitmanagement	Transaktionsanalyse Zeitmanagement <b>+2 weitere</b>
Bedarfsanalyse & Ergebnissicherung	+	+	+
Workbook	+	+	+
Checklisten/ Leitfäden	+	+	+
WhatsApp Gruppe	+	+	+
Teilnahmezertifikat	+	+	+
Videoanalyse	-	+	<b>++</b>
Online Coaching (1on1) pro TN	-	-	+

# DEIN UMSATZBOOSTER

## Sales Excellence Mentoring

**Bearbeitung, Training & Content**  
**+ individuelle Fragen zu allen Vertriebsthemen:**

- ✓ Skripte & Leitfäden
- ✓ Storytelling
- ✓ Einwandbehandlung
- ✓ Frage- & Abschlusstechniken
- ✓ Verhandlungs- & Nachfasstechniken
- ✓ Geistige Brandstiftung
- ✓ Kaufmotive & Kaufsignale
- ✓ Cross-, Up- & Re-Selling

**4x im Monat online**



**Mit Kontinuität zum Erfolg!**

**ichwillumsatz.de**



# Der UMSATZBOOSTER

## Sales Excellence Mentoring

	<b>BASIC</b>	<b>BEST-SELLER</b>	<b>MASTER-CLASS</b>
<b>Laufzeit</b>	<b>6 Monate</b>	<b>12 Monate</b>	<b>24 Monate</b>
<b>Memberbereich</b>			
Aufnahmen Checklisten/ Leitfäden Video-Content	<b>Während der Laufzeit</b>	<b>Während der Laufzeit</b>	<b>Während der Laufzeit</b>
<b>Bonusbereich</b>			
Onlinekurse Video-Content	<b>Während der Laufzeit</b>	<b>Lebenslang</b>	<b>Lebenslang</b>
<b>Workbook</b>	+	+	+
<b>Teilnahmezertifikat</b>	+	+	+
<b>Online Coaching (1on1)</b>	-	+	++
<b>WhatsApp Support</b>	-	+	+
<b>Telefon Support</b>	-	-	+

# ÜBRIGENS!!!



**Sales Coach**  
**Zertifikat möglich!**



Als Teilnehmer am Mentoring  
kannst Du Dich mit den passenden  
Vorkenntnissen ohne Extrakosten  
zum **Sales Coach** zertifizieren  
lassen!

Besprich bei Interesse gerne die  
Voraussetzungen mit uns.

[ichwillumsatz.de](http://ichwillumsatz.de)





## Backseat- Coaching

**Wir begleiten Deine Vertriebler online am Telefon oder live im Kundengespräch, um praktisches, sofort anwendbares Feedback zu geben.**

## Mindset- Coaching

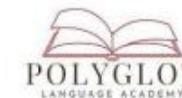
**Manchmal laufen Vertriebler mit einer “Handbremse” herum. Da hilft nur: Hinderliche Glaubenssätze sichtbar machen & bearbeiten.**

## Online- Kurse

**Lernen im eigenen Tempo, wann & wo es passt.**  
**Zur Vorbereitung, Vertiefung & Ergänzung.**

# UNSERE KUNDEN

ichwillumsatz.de



## DIE 5 UMSATZBOOSTER

Mein größtes Learning ist, dass mehr Follow-ups auf verschiedenen Kanälen ein entscheidender Faktor sind, um ans Ziel zu kommen. Außerdem habe ich erkannt, wie wichtig es ist, Kunden öfter zu loben. Beide Punkte sind nun fest auf meiner Agenda für 2025. Den Kontakt mit euch habe ich als sehr angenehm wahrgenommen. Eure ruhige, professionelle und strukturierte Art sowie eure langjährige Erfahrung haben das Training für mich besonders wertvoll gemacht.

Ich empfehle **ichwillumsatz.de** gerne weiter, da sie neue Denkanstöße bieten und dabei helfen bereits vorhandenes Wissen in die Praxis umzusetzen.

Nochmals vielen Dank für die tollen Impulse und eure Arbeit!

Sarah Stahl, Customer Success Manager, benefits.me

## UNSERE KUNDEN



**ichwillumsatz.de**



# UNSERE KUNDEN



## NLP IM VERKAUF

Der Wissenstransfer von NLP-Techniken in den Verkauf war für mich der größte Mehrwert.

Für mein Team waren die fundierten Inhalte bezüglich Mimik-Resonanz, Wahrnehmungs-Kanälen & sprachlichem Framing besonders hilfreich.

Das Training war stets respektvoll, professionell, wertschätzend und praxisnah!

Ich empfehle Alexandra und Marc weil sie Ihr "Handwerk" verstehen und unser Team beim fundierten Wissens-Transfer "FREUDE AM LERNEN" hatte!

Stephan van der Stam  
Filialleiter Autohaus Timmermanns, Kaarst

**ichwillumsatz.de**



# UNSERE KUNDEN

## ERFOLGSFAKTOR VERKAUFSPSYCHOLOGIE

Als Sales Direktor leite ich ein Team von 20 Regionalleitern. Alexandra und Marc stehen mir dabei seit vielen Jahren mit ihrem verkaufspraktischen KnowHow und Input zur Seite. Ich habe von jedem Gespräch enorm profitiert und konnte sowohl mehr Struktur einbringen **als auch mehr Umsatz** machen.  
**Ich empfehle ichwillumsatz.de, weil sie einfach für jede Firma ein Sechser im Lotto sind!**

Volker Rieckmann  
Sales Direktor GSK, München



**ichwillumsatz.de**



# Alexandra Daskalakis & Marc Mütz

**Experten für Leadership & Consultative Selling**

**>30 Jahre hochpreisiger Verkauf in Pharma, Sport & Automobilbranche**

- Umsatzverantwortung in 3-stelliger Millionenhöhe
- Jahrelang im eigenen Segment führend

**> 28 Jahre Trainingserfahrung**

**Top Speaker & Autoren**



**ichwillumsatz.de**



# ERFOLG IN ZAHLEN

22

BRANCHEN

30

JAHRE ERFAHRUNG

156

FIRMEN

2169

TEILNEHMER



ichwillumsatz.de



# WIE GEHT ES JETZT WEITER...?

## 01. DEIN VORSPRUNG

Sei Deinem Wettbewerb den entscheidenden Schritt voraus und spare Zeit & Geld durch einen kostenfreien Austausch mit unseren Umsetzungsexperten.

## 02. DEIN VORTEIL

Ein Live-Gespräch bietet Dir die Möglichkeit zu 100% von unseren Inhalten zu profitieren, statt mit Standardlösungen Dein Geld zu verschwenden.

## 03. DEIN GEWINN

In dem unwahrscheinlichen Fall, dass wir Dir nicht helfen können, gehst Du trotzdem mit 2-3 gewinnbringenden Impulsen aus dem Gespräch.

**Vereinbare einfach einen Gesprächstermin unter  
ichwillumsatz.de für Deine individuelle  
Bedarfsanalyse!**



**Tue die richtigen Dinge,  
zur richtigen Zeit,  
in der richtigen Art und Weise.**

**ichwillumsatz.de**

